

米国証券関連事業会社「Capstone Partners」の買収について

株式会社みずほフィナンシャルグループ（執行役社長：坂井 辰史）の子会社である米州みずほ LLC（Chairman & CEO：松浦 修司）は、関連当局からの許認可等を前提に、米国証券関連事業会社である「Capstone Partners」（以下「CSP」）に関する持ち分の100%を取得し、完全子会社とすることとしました。

1. 本件買収の戦略的意義

〈みずほ〉は、世界最大の金融マーケットである北米資本市場ビジネスにおいて、業種知見や社債ビジネス等 Global300 戦略^[1] で培った強みを活かし、Non-IG^[2] やスポンサー等の新たな顧客基盤の拡充に努めています。

^[1] 投資適格級を中心とした優良企業に注力し、銀証横断でサービスを提供する戦略

^[2] 非投資適格級（Non-Investment Grade）の企業

CSP は、プライベートエクイティファンド等が資金調達を行う際、当該ファンドに対する LP 出資について投資家の招聘を行う「プレイスメントエージェント業務」に特化した企業です。米国・欧州・アジアにフランチャイズを持ち、グローバルに1,500 を超える LP 投資家ネットワークを有しています。2001 年の創業以降、バイアウトファンドやインフラ関連ファンド等、多くのファンド組成案件を手掛けており、2021 年には Private Equity Wire US Award^[3] において Best Placement Agent を受賞するなど充実した実績を有しています。

^[3] Private Equity Wire は、新しいファンドの立ち上げ等の最新情報を提供するプライベートエクイティ業界をリードする機関投資家向けのポータル

〈みずほ〉は、CSP が持つ投資家基盤とプレイスメントエージェントの知見を活かし、付加価値の高い戦略的ソリューションの提案を通じて、米資本市場ビジネスを更に高いステージに成長させていきます。また、米国でプレイスメントエージェント機能を有する唯一のアジア系投資銀行として、〈みずほ〉のアジアにおける顧客基盤を活用し、北米とアジア間の投資フローの活性化にも貢献していきます。

2. CSP の概要

被買収対象会社	: Capstone Partners GP, LLC、および Capstone Partners, LP
本社	: 米国・ダラス
代表者	: Mr. Clay Deniger - Managing Partner & CEO
設立	: 2001 年
事業	: プレイスメントエージェント業務

以 上