

2021年12月24日
株式会社みずほフィナンシャルグループ
株式会社みずほ銀行
株式会社みずほプライベートウェルスマネジメント

「株式会社みずほプライベートウェルスマネジメント」の みずほ銀行への機能承継および会員制サービスの開始について

株式会社みずほフィナンシャルグループ（執行役社長：坂井 辰史、以下「当社」）は、2021年12月31日、「超富裕層」のお客さま向けサービス向上のため、当社の100%出資子会社で超富裕層向けサービスを担う「株式会社みずほプライベートウェルスマネジメント（社長：町長 直幸、以下「MHPW」）を発展的に解消し、その機能とスタッフの一部を株式会社みずほ銀行（頭取：藤原 弘治、以下「みずほ銀行」）の超富裕層向け部署であるウェルスアドバイザー一部（以下「みずほ銀行WA部」）に承継します。

MHPWは、2005年に日本で初となる本格的なプライベートバンクとして設立以来16年に亘り超富裕層のお客さまにご愛顧をいただきました。

昨今、各金融機関で超富裕層向けサービスが拡充されている環境下、みずほ銀行においても超富裕層のお客さまに向けサービスを拡充させてきました。今般、MHPWの持つノウハウやサービス提供力と、みずほ銀行WA部の顧客基盤や情報を一体で活用することによるサービス向上を目指し、機能統合を決定しました。

承継するみずほ銀行WA部では2021年7月1日より、新たな会員制サービス「MIZUHO Connected Service(ミズホ コネクティッド サービス)」を開始しました。

本サービスは、MHPW・みずほ銀行WA部の中から選ばれた担当者『ウェルスアドバイザー』が中心となり、〈みずほ〉のグループ各社とチームを組み、会員である超富裕層のお客さまの多岐にわたるニーズにワンストップで対応するコンサルティングサービスです。

MHPWの「お客さまのためにより良いものを世界中から」というオープンアーキテクチャーの考え方を承継しつつ、お客さまニーズによっては外部企業等の紹介も含め、金融・非金融両面において、質の高いサービスを超富裕層のお客さまに提供していきます。

(サービスイメージ)

MIZUHO

MIZUHO Connected Service 会員向けサービス内容

ウェルスアドバイザーサービス

豊富な経験と知識をもつ会員さま専属のウェルスアドバイザーが、会員さま一人ひとりのニーズに合わせたコンサルティングを行い、会員さまの課題解決をサポートいたします。

◆ウェルスアドバイザーは一定以上の経験年数、資格要件等、社内の認定基準を満たした担当者で構成されています。



会員限定イベント・セミナーへのご招待

会員さまのご要望も踏まえつつ、各種イベントやセミナー等にご招待します。

■ イベント・セミナーの例

① オンラインセミナー ② 芸術鑑賞等 ③ 次世代交流イベント等



プライベートサービスサポート

みずほグループの多彩なネットワークを活かし、経験豊富なウェルスアドバイザーが会員さまの金融のみならず、金融以外のご相談にも適切なネットワーク先等を紹介し、サポートいたします。

■ 健康維持・管理、老後の生活

- 例 ●健康管理に関する専門家への相談、施設利用
●健康維持・予防医療等に関するセミナーの受講
●人間ドック・スポーツクラブ・スパ等の利用
●シニアレジデンス、家事代行業者の利用

■ プライベートライフの充実

- 例 ●オーダーメイドの旅行（国内・海外旅行）
●クルーザー・航空機等の購入
●別荘の取得、会員制リゾートホテルの利用
●美術品の鑑定・評価、オークションへの参加

■ 次代を担うご子弟の教育

- 例 ●海外留学 ●後継者教育



※MIZUHO Connected Serviceは、みずほ銀行が提供する無償の会員制サービスであり、みずほ銀行ウェルスアドバイザー一部は、コンサルティング業務を行います。また、個別の商品・サービスのニーズに対しては、お客さまのご要望の応じて、みずほ銀行の専門部署・お取引店や他金融機関・ネットワーク先をご紹介します。(他金融機関・ネットワーク先が提供する商品・サービスは、みずほ銀行の商品・サービスではございません。) ※写真はすべてイメージです。

(2021年6月30日現在)

以 上